

Gebietsverkäufer/Technischer Verkäufer (m/w/d)

Saarland/Rheinland-Pfalz

IHRE AUFGABEN

- Vertriebstätigkeit in der Region Saarland/Rheinland-Pfalz im Bereich Trinkwasserinstallationen und Duschen bzw. Duschpaneele sowie Hygienelösungen und Desinfektionsmittel
- Aktive Vermarktung des gesamten CONTI+ Produkt- und Dienstleistungsspektrums im PLZ-Gebiet 54000 bis 56999, 66000 bis 67999 sowie 76000 bis 76999
- Kundengewinnung und -betreuung im B2B-Bereich mit dem Schwerpunkt im öffentlichen, halböffentlichen und gewerblichen Bereich sowie im Großhandel
- Anbahnung und Ausbau von Geschäftsbeziehungen zu Planern und Fach-Handwerkern im Sanitär-Bereich sowie Kommunen
- Aktives Akquirieren von Wartungsverträgen
- Selbstständige Erstellung von Angeboten und Auftragsbestätigungen; im Bedarfsfall mit Unterstützung des Vertriebsinnendienstes
- Mitarbeit an der Ziel- und Budgetplanung für das Vertriebsgebiet sowie Sicherstellung der Einhaltung der vereinbarten Vertriebskennzahlen (KPI)

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich HLS oder Gebäudetechnik und/oder Aus- und Fortbildung im technischen Vertrieb
- 2–3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Kenntnisse und Branchenerfahrung in der Sanitär- und Heizungsindustrie bzw. im Handwerk
- Gute Anwenderkenntnisse in zeitgemäßen CRM- und ERP-Systemen sowie MS-Office
- InforLN-Kennnisse von Vorteil
- Kompetentes, lösungsorientiertes Auftreten und ausgeprägte Kundenorientierung
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Eigenmotivation und Leistungsbereitschaft
- Abschlussicherheit
- Reisebereitschaft sowie Führerschein der Klasse B
- Sicheres Deutsch in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil
- Absolute Zuverlässigkeit

UNSER ANGEBOT

- Unbefristeter und zukunftssicherer Arbeitsplatz in inhabergeführter Unternehmensgruppe mit Hauptsitz in der Schweiz und internationalen Produktionsstandorten
- Tätigkeit bei einem renommierten Markenunternehmen und Technologieführer in der Sanitärbranche mit großem Wachstumspotenzial insbesondere in den Bereichen Hygiene und Desinfektion
- Vielseitige Aufgaben mit Handlungsfreiheiten in einem spannenden und kollegialen Arbeitsumfeld
- Leistungsgerechte Vergütung mit nachfolgend genannten Zusatzleistungen:
- 30 Tage Urlaub ab Beginn des Arbeitsverhältnisses
- Firmenfahrzeug mit Privatnutzung
- Option auf Job-Rad-Leasing
- Regelmäßige Vorsorgeuntersuchung und Zuschuss zu notwendigen Bildschirmsehhilfen
- Betriebliche Altersvorsorge und Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an:

CONTI Sanitärarmaturen GmbH

Bodo Piesch | Leiter Corporate Services | CFO

bewerbung@conti.plus | Tel. +49 641 98221 0

Hauptstraße 98 | 35435 Wettenberg | Deutschland

www.conti.plus